

参加
無料

講師とのセッションから未来を創る！

新規事業の立ち上げ方

事業開発に必要なあらゆる出会いを創出する
Spready・野口研二氏をお招きして、どのように
新規事業を創出・推進するかをお話していただき、
顧客起点の新規事業開発の手法を学んで
いただきます。

企業で製品開発をされている方、また起業を考
えている方にもおすすめの“サロン”です。



開催日時
2024年7月26日(金)

15:00~17:00

- 会 場 : Nagoya Musubu Tech Lab
- 定 員 : 15名 (名古屋市工業研究所内 : 名古屋市熱田区六番3-4-41)
- 内 容 :

「顧客起点型の新規事業立ち上げプロセス概論」

顧客起点のビジネスのために必要なアイデアの発想法、新しい
市場・領域・顧客開拓の仕方、そして調査設計・新規事業立ち
上げプロセスをお話いただきます。

ワークショップ&質疑応答

コア技術の再確認・差別化要素、関心の高い領域の選定に
ついて、講師を囲んで参加者の皆さんとアイディエーション
ワークを行います。

- 申込み方法 : 下記入力フォームよりお申し込み下さい。
https://www.nmiri.city.nagoya.jp/musubu_lab/event/97

こちらの二次元コードからでも入力フォームにつながります。→



※ご記入いただいた個人情報は名古屋市工業研究所にて適切に保管し、主催者が実施する公的事業以外には使用いたしません。

【Nagoya Musubu Tech Lab】
ご登録のご案内

Musubu Tech Labでは、皆様のお役に立てるような様々な企画を検討し開催しております。
下記ホームページをご覧ください、是非ともご登録のご検討を宜しくお願いいたします。



講師：野口研二氏

Spready株式会社
Customer Success Manager
Incubation Director

2003年筑波大学卒業後、販売会社を
経て2005年に商社に入社。
ブラジル・メキシコで新規事業を開発。
メキシコでは新会社の設立にも従事。
事業投資会社へ赴任。設立した新会
社向けの材料供給スキームを構築。
その他日米欧系自動車メーカー営業・
新規開拓。2017年に帰国後も営業の
傍ら、新事業企画にも従事。2020年
MBA修了。
2022年9月Spreadyに参画。

